

## POPULARIZACE VaV

### KDY:

- pátek 1. 6. 2012,
- od 9:00 do 15:30

### KDE:

- budova „F“,
- učebna F-04 (přízemí)

### CO SE DOZVÍTE:

- Vnímání VaV různými skupinami
- Popularizace VaV pro odbornou veřejnost
- Popularizace VaV pro laickou veřejnost
- Popularizace VaV směrem k potenciálním business partnerům
- Možnosti popularizačních a propagačních akcí
- Budování image VaV dané instituce



MINISTERSTVO ŠKOLSTVÍ,  
MLÁDEŽE A TĚLOVÝCHOVY



OP Vzdělávání  
pro konkurenceschopnost

INVESTICE  
DO ROZVOJE  
VZDĚLÁVÁNÍ

**Informace o registraci:** Kapacita semináře je omezená. Na seminář se registrujte na emailu [eva.dvorakova2@tul.cz](mailto:eva.dvorakova2@tul.cz) nebo na telefonu 48 535 3761. Pro účastníky semináře je zajištěno občerstvení. Účast na semináři je bezplatná. Pro další informace o obsahu semináře kontaktujte Ing. Jiřího Hochmana - [jiri.hochman@bdirect.cz](mailto:jiri.hochman@bdirect.cz)

## Další chystané semináře

KDY	TÉMA	STRUČNÝ OBSAH
<b>7. června 2012</b> 9:00 – 15: 30 budova IC, 8. patro	<b>Manažerské dovednosti</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Základní předpoklady k výkonu manažerské pozice</li><li>• Manažerské kompetence</li><li>• Styly vedení a vztah manažera k podřízeným</li><li>• Řízení a organizování práce</li><li>• Asertivita a řešení konfliktních situací</li></ul>
<b>8. června 2012</b> 9:00 – 15: 30 budova F, učebna F-04	<b>Vedení a řízení lidí</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Styly vedení a řízení, identifikace vlastního stylu</li><li>• Efektivní vedení porad</li><li>• Vedení a koordinace týmu</li><li>• Motivace a stimulace, hodnocení</li></ul>
<b>15. června 2012</b> 9:00 – 15: 30 budova F, učebna F-04	<b>Komunikace ve VaV</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Co je to komunikace</li><li>• Jakým způsobem komunikujeme</li><li>• Jak komunikovat, abychom dosáhli svých cílů</li><li>• Jak aplikovat naučené v praxi</li><li>• Plánování komunikační strategie</li></ul>
<b>21. června 2012</b> 9:00 – 15: 30 budova IC, 8. patro	<b>Obchodní dovednosti</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Osobnost vyjednaváče, strategie jednání</li><li>• Fáze průběhu jednání</li><li>• Námitky a jejich překonávání</li><li>• Tabu a chyby při jednání</li><li>• Vyjednávací taktiky</li></ul>